

月収150万円大学生やむおの脳内解剖図をパクる

衝撃的でした。

たまたまですが、

僕が約2年間地道に貯めたお金である60万円を、

トモはたった一ヶ月で稼いだというのです・・・・・・

~~~~~

※本記事はトモの教え子、やむおが執筆

皆さん、はじめまして。やむおと申します。

昨年の夏、僕はトモ君にカメラ転売を教えてもらい、

現在は北海道の大学に通いながら

月150万円を目指して頑張っております。

## ～自己紹介～

---

僕は神奈川県出身で、

高校でトモ君と知り合いました。

高校卒業後、一年間の修行期間を経て

北海道の大学に入学し、現在に至ります。

北海道の大学に進学した理由は、

親元を離れて自由に

色々なことをしたかったからです。

その色々なことの1つが

「お金稼ぎ」でした。元々僕は

「お金があればなんでもできる」

という考えを持っていました。

三大欲求を例にとると、

**睡眠欲**→お金があれば、無理に働かなくても良いので、眠たいときは眠れる

**食欲**→お金があれば、好きな物を好きなだけ食べられる

**性欲**→お金があれば、女性と話せる可能性が上がるし、時間限定で愛を販売しているお店に行ける。。

という感じです（性欲に関しては考え方が変わりつつあります笑）。

そのため、バイトで稼いだお金を使って、

株やFXを始めて、もっとお金を稼ごうと

本を購入したり、取引口座などを開設しました。

しかし、取引口座を開設しただけで

その後実際に取引はしませんでした。

なぜなら僕は「たくさんお金が欲しい」

と漠然には思っていたが、

お金に困っているわけではなかったからです。

お金に困っておらず、稼げる確信もなかったので、

モチベーションが出ませんでした。

そうして、特に何も行動しないまま、

時間が過ぎていきました。

## カメラ転売との出会い ～衝撃～

---

株やFXはやりませんでした、

親から仕送りをもらったり、バイトをしたりで

それなりにお金を節約しながら貯めていました。

大学2年の11月、約2年間かけて

「節約して貯めたお金」で、

僕は60万円の車を現金一括で購入しました。

60万円の車を現金一括で購入する

大学生はなかなかいないと思い、

僕は謎の優越感に浸っていました。

その年の年末、

高校の部活仲間の集まりがありました。

僕は60万円の車を現金一括で買ったことを

話のネタにしようと思っていましたが、

その話をすることはありませんでした。

なぜなら、

次のような会話が聞えてきたからです。

友人A「トモ、今カメラ転売で月60万稼いでるんだって。」

友人B「めちゃくちゃやばそうじゃんwww」

やむお「！？」

衝撃的でした。

たまたまですが、

僕が約2年間地道に貯めたお金である60万円を、

トモはたった一ヶ月で稼いだというのです。

トモには申しわけないですが、

彼はごく普通の高校生でした。

僕がトモに関してすごいと思っていたことは

長距離ランニングの速さくらいで、

頭の良さやその他のことなどで「すごい」

と思ったことは正直言ってありません笑。

そんなトモが月60万稼いでいる。

なら僕もできるはず。ということで

僕はトモに「カメラ転売を教えてほしい」とお願いし、

トモは快くOKを出してくれました。

3月の春休み

トモが北海道までやって来ました。

本当にお金をたくさん持っているでしょう。

飛行機の予約もせずにやって来ました。

こうして僕、やむおの初めてのカメラの仕入れがスタートしました。

僕が買った車（60万円）で

北海道のハードオフを周回しました。

ハードオフのカメラ売り場に無造作に置かれたカメラ達をはじめて見て、

「こんな中にお金になる商品があるわけないだろ」

と思いました。

しかし、トモはそんなカメラの中から



次々と宝物を見つけてきます。

トモ「この相場調べてみ？」

やむお「うん（いや、こんな中にあったやつ売れんでしょ。）。...出てこないんだが？」

トモ「こうやって調べるんだよ。」

やむお「（センスも何も自分が調べてるのがなにがなんだか...）！？」

こんなやりとりが何回も続き、

時間的に仕入れも終了間際になってきました。

最後のお店でトモが

「これ買ってみ？利益でるよ」と言って

いくつかのカメラを渡してきました。

渡されたのは6つの「現場監督」というカメラ、

一個540円です。

そうして言われるままに

僕は3240円を支払い、6つの現場監督を購入しましたが、

内心若干不満でした。

やむおの心の声

「いや、お主が買ってるのもなんか汚かったりしたけど、この現場監督とかいうやつ流石に汚すぎだろ！こんな訳分からんやつに3000円も払ってしまった...」

こうした不安を感じながら車に戻ると、

トモが「もう出品しようぜ笑」と言ってきました。

買った6人の現場監督の写真を撮り、

すぐにメルカリに9000円（トモの指示）で出品しました。

そして数分後,

なんと売れたのです...

約5000円の利益です

こんな汚い、しかも訳分らないカメラを買うだけで5000円....。



（当時の写真）

「カメラ転売って、本当に稼げるんだ。」

知り合いのトモ（しかも特に取り柄のない）が

稼いでいるという事実

そして実際に今利益を出した実感から、そう確信し、

カメラ転売をマスターするべく

次の大学3年の夏休みをカメラ転売に捧げることを決意しました。

もちろん、僕も人並みに夏休みを謳歌したかったのですが、

1ヶ月頑張ってマスターできれば、

一生食べていけるだけのスキルが身につくと考えると、

そこに迷いはありませんでした。

夏休みまでの間はちょくちょく

ハードオフやカメラのキタムラに行き、

1時間ほど相場検索をしていました。

それでなんとか1、2個の利益のでる商品を

見つけられましたが、

正直、「カメラ転売をする！」と

決意したときのやる気はありませんでした。

理由はおそらく、相場検索に時間がかかりすぎて

トモと仕入れしたときほどのスピード感がなく、

「稼いでいる」

という実感があまり得られなかったこと、

そして単純に決意してから

日にちが経ってことだと思います。

それなりの見返りがないと

モチベーションを維持できないのが人間の性です。

そんな時に、パチンコで大勝ちしてしまったものですから、

「夏休みにカメラ転売マスターしなくても、もうパチンコで稼げばいいんじゃない？」

と馬鹿なことを考えるようになっていました。

再び何も行動せず、

パチンコで勝ち負けを繰り返す生活を送っていたある日,,,

トモから「最近調子はどう？」

という連絡が来ました。

僕は「なかなか仕入れに行けない」

と返事をしましたが、

とても申し訳なく感じました。

自分の時間を割いて北海道まで来て

カメラ転売を教えてくれた

それにもかかわらず、

僕はそんな良心を裏切る行為をしていたからです。

そうして「トモに対する申し訳なさ」

というネガティブな思考から

再びカメラ転売と向き合うことにしたわけですが、

前のようにモチベーションを維持できなければ意味がありません。

「モチベーションを維持するためにはどうすれば良いか？」

考えた結果、

リスクを負えば行動できると結論づけました。

結論が出てすぐ、夏休みの40日間分、

東京の宿を予約しました。それも15万円以上しました。



僕はその時点で30万円ほどしか貯金がなかった為

その半分の金額です。

全財産の半分を投資したら、

流石に「元を取らなければ」という思考になり、

モチベーションが沸きました。

また、東京行きの数日前に、

人生で初めて髪型を坊主頭にしました。

なまじ髪の毛があると格好をつけてしまい、

東京にいる間に他のことにうつつを抜かしてしまうと思ったからです。

こうして夏休みが始まると共に僕は東京に行き、

「転売夏休み」がスタートしました。



東京に行った最初の内は

トモに同伴してもらい、

実際に仕入れに行きました。

東京は商品の数が圧倒的なので、

相場検索にとんでもなく

時間がかかりました。

また、似たような商品が大量にあり

相場もそれぞれ大きく異なるため、

全く相場を覚えられません。

相場を覚える難しさを例えるなら

全く知らない、かつ興味のないゲームに

登場するモンスター、それら全ての攻撃力を覚えるレベルです・・・

そんな中、またしてもトモは

利益の出る商品を次々に見つけ出します。

何度も言って本人にも申し訳ないですが、

トモは普通の人。

はっきり言って、

「記憶力は僕の方が上だ」

という自信があります。

では、なぜそんなに覚えているのか？

そのことを聞くと、

「売ったことがあるから」と言いました。

たしかに、僕もほんの少しだけ

商品を買っていましたが、

その商品の相場は検索せずとも覚えていました。

どんなに興味がないゲームでも、

何回もプレイしていれば、

自分が使用しているモンスターのスペックは自然と覚えてしまいますよね。

つまり、トモは大量に売った経験があるため、

棚に並んでいるほとんどの商品の相場が分かり、

それより安く売られている商品をピックアップしているだけなのです。

結論が出ました。

カメラ転売をマスターするには、

**とにかく数をこなせば良い。**

しかし、先述の通り、

その時点での僕の軍資金は15万円です。

数をこなすには少なすぎます。

そこでトモから1つの提案がありました。

トモ「俺が仕入れた商品をやむおが売ればいいんじゃない？俺は仕入れに集中できるし、やむおは相場覚えられる。」

自分のお金を使わずとも

商品に触れるチャンスを得たのです。

僕も大賛成し、「トモが仕入れた商品を僕が売る」という作戦にシフトしました。

しかし、そこからが地獄の始まりでした…。

具体的な作戦内容は、トモが仕入れた商品を、

僕がチェックして経験値UPを図るというもの。

ここでの最大の問題は

トモの仕入れる数がハンパない

ということです。

それら进行处理するために

ほとんど睡眠はとれませんでした。

一日の平均睡眠時間は4時間以下だったと思います。

「休めばいいじゃん」と思うかもしれませんが、

数が半端ではないのと早く成長したかったので

頑張りました。

数の半端なさを表すエピソードとして、

1000回まで使用可能な相場検索機能が

3日で上限に達したことや、

（普通、1ヶ月間程度で上限に達します）

“数人”で運営している

「カメラで日本一のアカウント」に

僕一人だけで出品数が迫る勢いだったこと

などが挙げられます。

## ②部屋にアリが大量発生する&とんでもなくクサイ匂いがする

パソコンで出品作業中に

足が頻繁にチクチクするので

「何事か？」と思ったら、

床の隙間から**大量のアリ**が発生していました。



ただでさえ睡眠不足で疲れ、

いらついているので気が狂いそうになりました。

また、なぜか分かりませんが

**部屋の水道からドブの匂い**がして単純に不快でした笑。

### ③足が血まみれ

日に日にカメラが増えていくため、

部屋の床は足の踏み場のないくらい

カメラだらけになりました。

そんな中を歩いていると

「カメラの山」に足をぶつけ、

足が傷つき、**最後の方には血まみれ**になっていました笑。

(ふつうはこんなことにはなりません↑)

こうしてトモの仕入れた商品を

僕が出品するようになってから

3週間が経とうとしていましたが、

**その頃には自分の成長を強く実感していました**

## **転売夏休み ～覚醒～**

トモの仕入れた商品を

僕が出品するようになってから

3週間が経とうとしていました。

**その頃には自分の成長を強く実感していました。**

まず、単純に数をこなしているので、

相場検索をしなくても

一瞬で処理できる商品が増えていました。

また、様々な商品を処理したことで、

カメラと相場に関する体系的な知識が付き、

知らない商品の相場予測ができるようになりました。

具体的には

**「このマークがあるカメラは高く売れそうだな」**

**「このレンズのスペックならこのくらいの値段かな」**

などです。

カメラ転売を始めた頃には

さっぱり分からなかったことが

予測ができるようになりました。

ゲームに例えると、

「このシリーズのモンスターなら攻撃力は高いな」、

「このモンスターのスペックならかなりレアなモンスターだろう」

みたいな感じです笑。

こうして迎えた東京滞在最終日、

僕は長らく行けていなかった仕入れに行きました。

その結果がこれです。↓↓

|       |                                |      |
|-------|--------------------------------|------|
| 9月21日 | promaster                      | 5000 |
|       | resator 135 2.8                | 3000 |
|       | NIKON 80                       | 500  |
|       | NIKON 28-80 3.5-6.3 f 7@       | 1500 |
|       | maxima sector 73mm 2.8         | 5000 |
|       | MINOLTA 75-300 4.5-6.5         | 1000 |
|       | seigon 70-210 3.5 macro        | 500  |
|       | peritax 6 100M                 | 2800 |
|       | olympus camedia o-3030         | 500  |
|       | rican 750                      | 500  |
|       | peritax es 4                   | 1000 |
|       | honica hexaron 28mm 3.5        | 2000 |
|       | canon ef 70-210 3.5-4.5 usm    | 2800 |
|       | canon ef 70-210 3.5-4.5 usm    | 2800 |
|       | Flash 2 1/2                    | 200  |
|       | olympus p 11 of                | 500  |
|       | honica minolta 6image v1       | 200  |
|       | fraxia 2500 aer                | 500  |
|       | minolta max raf 50 1.7         | 500  |
|       | NIKON af-s dx 35 1.8 g         | 7800 |
|       | canon new fd 50 1.4            | 3240 |
|       | canon new fd 200 2.8           | 7800 |
|       | honica varifocal ar 35-100 2.8 | 6400 |
|       | peritax super-takumar 35 f2    | 6400 |

(たった1日で購入した商品たち)

東京に来てすぐの時は、

相場検索に時間がかかりすぎて

商品が見つからず、

1日に2～3個ほどしか仕入れられませんでした。

しかし、地獄の特訓を経て

相場検索をせずとも買うべき商品を

見つけることができるようになりました。

仕入れられる数、そして

かかる時間に関しても、

以前とは比べものになりませんでした。

こうして夏休みの間に

カメラ転売に関する多くの知識を

つけることに成功し、

転売夏休みはハッピーエンドを迎えました。

(特に最後の叙々苑はハッピーでした笑。)

北海道に戻った後も、

トモの出品お手伝いは継続していました。

とんでもなくハードなことは

分かっていましたが、

スキルアップになるという確信があったので

トモが「もういいじゃない？」

と言っても自ら志願して継続しました。

現在は自分一人で

カメラ転売に取り組んでいます。

仕入れはネットを使った在宅仕入れや

旅先でのリアル仕入れをメインに行っています。

はっきり言って、

**仕入れの時間が一番の楽しみです笑。**

お金を稼ぐためにやっているという感覚はなく、

単純に楽しんでいます。

また、僕は大学に通いながら、

（トモとは違ってしっかりと笑）

暇な時間にその他の業務を行っています。

業務に時間を割くのは嫌なので、

利益率、仕入れの数などを調整しながら、

仕入れを行っています。

特に意識はしていないのですが、

今では利益率は約50%で

利益は上昇傾向にあります。

**カメラ転売のおかげで**

**お金に余裕ができました。**

昔はお金の節約に敏感でしたが、

今はあまり節約を考えておりません笑。



節約のために考える時間が面倒くさく、

「まあカメラ転売で稼げばいいか」となります。

「節約してお金を貯める」という考え方から

「使った分は稼げばいい」という考えへ

パラダイムシフトしました。

お金を稼ぐのが苦ではない以上、

後者の生き方の方が楽しいです。

偉そうなこと言ってすみません。

## 僕が上手くいった2つの理由

今まで新しいことにチャレンジできなかった僕が、カメラ転売で上手くいった理由。

それは大きく分けて、2つだと思います。

## 知り合いの成功

---

世の中には成功した人が

その成功体験を元に話したり、

それを記した本があります、

しかし、僕の株やFXのように、

それを聞いたり読んだりしても

行動に移せない人が多いと思います。

それは全く知らない人が何を言っても、

自分に置き換えて考えることが

難しいからだと思います。

例えば「ビリギャル」を読んだ人の内、

何人が慶応を目指して勉強したのか？

おそらく、そんなに多くはないと思います。

知らない人の成功体験を聞いても、

その人には「才能があった」と判断し、

そのポテンシャルが未知な以上、

自分と比較できません。

だから成功のイメージがつかめないのだと思います。

しかし、ビリギャルのことを知っている人は、

「あの人が行けたのなら、

自分にもできるかもしれない」と、

少しは感覚がつかめるのではないでしょうか。

つまり、知り合いならば

その人のポテンシャルを

ある程度把握しているので、

自分と比較し、それを元に

「自分も成功できるかどうか」

を判断できると思います。

僕はトモと知り合いで、

トモのポテンシャルがどの程度か

知っていたので、自分と比較して

「トモが成功したなら僕も成功できる」

こう判断し、カメラ転売にチャレンジできました。

## 実際に小さな成功体験をした

---

また、自分にもできると思っても、

実際に成功体験がなければそれを続けようとは思えません。

「あいつができるなら僕にもできると思ったけど、全然うまくいかない。」

「もしかしたらあいつには隠れた才能があったから成功できたのでは？」

とってしまうかもしれません。

しかし、僕の場合、

最初の6つの現場監督で



実際に成功の体験をしました。

これによって

「やっぱりできる」と確信できました。

**カメラ転売を通して学んだこと。**

**一リスクを負う大切さ**

人間、本当に困っていないと

思い切った行動にできることが

できないと思います。

現状にそこまで不満がない以上、

「まあこれでもいいか」と考えてしまう人が

多いのではないのでしょうか。

今回の僕が正にそれでした。

なので、僕は

**全財産の半分を使うというリスクを負い、**

東京でのモチベーションを維持しました。

東京での生活は地獄のようでしたが、

**「つらい。でも15万も払った。後には引けない。絶対マスターしてやる。」**

という思いで、なんとか最後まで継続し、最終的に成功できました。

ここで、リスクとは言いましたが、

何も「負のリスク」だけを負う必要は

無いと思います。

場合によっては、「**正のリスク**」でも

モチベーションを維持できると思います。

**「負のリスク」**とは、

「これを買ったから行動しなければならない。」というイメージで、

**「正のリスク」**とは、「これを買ったから行動したい!」というイメージです。

例えば、最近僕は

「ランニングを始めよう」と思ったのですが、



そのために、Apple Watchや

自分が気に入ったランニングシューズ、

ランニング用のシャツなどを買いました。

今の僕のランニングに対するモチベーションは、

「買ったからランニングしなきゃもったいない。」

といったものではなく、

「買ったものをつけてランニングしたい！」

というものです。

Apple Watchはなんか格好いいし、

ランニングシューズはお気に入りなので

履きたいのです笑。

長くなってしまいましたが、

カメラ転売での成功を通して

以上のことを実感し、

今後もこれらのことを意識することで

新しいことにチャレンジしていきたいです。

そして、僕はカメラ転売で

大きな目標を立てました。

カメラ転売で150万コミットをします。

僕のブログでその日々を綴っていますので

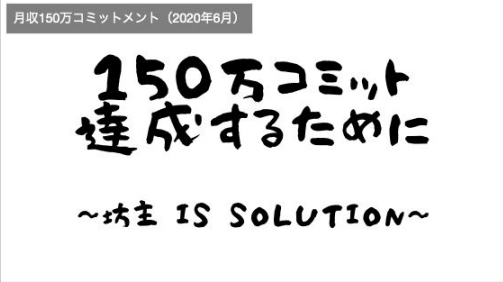
応援いただけたら嬉しいです。m(\_ \_)m

Just another WordPress site

## やむおのカメラ転売ブログ

### 月収150万を達成するために...

月収150万コミットメント（2020年6月）



Twitter Facebook B! はてブ Pocket LINE コピー

2020.06.02 2020.05.31

やむおです。

月収150万を達成するために必要なことは「本気で頑張ること！」

サイト内を検索

#### 最近の投稿

- 5日目 ~敵C~
- 4日目 ~お気に入り商品の仕入れに成功~
- 3日目 ~単価低めの仕入れ・高利益率に期待~
- 2日目 ~爆益確定の仕入れ！そして...~
- 1日目 ~仕入れは好調・問題は売れ行き~

#### 最近のコメント

やむおのカメラ転売ブローガー150万コミットを達成するために↓

<https://www.yamuo-cameratenbaiblog.com/%E6%9C%88%E5%8F%8E150%E4%B8%87%E3%82%92%E9%81%94%E6%88%90%E3%81%99%E3%82%8B%E3%81%9F%E3%82%81%E3%81%AB/>